

# BROUWERIJ DURS ZOEKT EEN VERKOOPTALENT (FULLTIME).

Deze geweldige en verbindende functie houdt in dat je voor veel van de relaties van Durs, het gezicht van de Brouwerij wordt, de bestellingen opneemt, uitrijdt en samen met het team van Brouwerij Durs zorgt voor groei van de mooiste Brouwerij uit Gelderland.

De baan van Verkoop talent is een fulltimebaan waar je naast veel aan de telefoon zit, orders verwerkt in Exact, veel onderweg bent, leveringen doet en op klantbezoek gaat voor een kopje koffie of om te kijken of er nog nieuwe voorraad nodig is.

Bij Brouwerij Durs geldt eigenlijk dat het geregeld voor komt dat je met een doos bier, pallet bier of een rolcontainer in je handen staat, want wij doen het hier met z'n allen. Ben je Energiek, fysiek gezond, maar houd je het overzicht en zie je mogelijkheden voor zowel ons als onze relaties, dan kun je wel eens het verkooptalent zijn die we zoeken. Ruime ervaring in de sales/verkoop is zeker een vereiste. Onze klanten zijn vaak zelf Ondernemers die over kansen, mogelijkheden en signalen uit de markt met een volwaardige sparingspartner willen spreken.

Bier verbindt; dat geldt ook voor bijvoorbeeld mogelijkheden tot Private labels of samenwerkingen met lokale en nationale partijen. Deze kansen zie jij, en behartig je, de ontwikkeling van de nieuwe labels of de visualisatie van de samenwerking kun je samen oppakken met je collega die verantwoordelijk is voor de marketing en met een gedegen bureau.

## Jouw kwaliteiten:

- Willen werken met een target, en juist daar energie uithalen om de target te behalen óf te overtreffen
- Ondernemende persoonlijkheid, waarin je Durs draagt, en staat voor de Brouwerij.
- Je werkt accuraat, hebt het belang van relaties én de brouwerij op nummer 1 staan
- Werkt graag samen met je collega's
- Steekt ook zonder enige moeite de handen uit de mouwen
- Je belt graag via de potentiële klanten op om actief te acquireren en te motiveren en gaat zagezegd de boer op. Daarmee breid je de groep Durs'lessers alsmaar uit met behoud de huidige afnemers.
- Ervaring in veelvuldig klantencontact (retail is een pre), telefonisch en persoonlijk.
- Het identificeren en analyseren van de behoeften van de klant, is een tweede natuur voor jou.
- Eigen verantwoordelijkheid voor de afwikkeling van de commerciële administratie, orderinvoer, planning
- Je bent commercieel sterk en snapt waar wij voor staan
- Actieve sociale vaardigheden
- Bent een goede sparringpartner voor onze relaties.

## Wij bieden:

- Een conform markt vast salaris.
- Een inwerk traject, zodat je jouw bieren en de brouwerij goed kent
- Premie salaris, waar een goed vast salaris wordt aangevuld met behaalde targets
- Een telefoon van de zaak, voor zakelijk gebruik.
- De HejjeDursBus van de brouwerij die je mogelijk ook deelt wanneer je op kantoor werkt.
- Regelmatige werkuren: Ma.t/m vrij. 09: 00-18:00u
- Jouw werklocatie zal voornamelijk op onze distributie locatie zijn, in een duurzaam kantoor krijg je alle tools voor een prettige werkplek.
- Het kantoor is gelegen in het centrum van Arnhem
- Voor de deur hebben wij meerdere parkeerplaatsen
- Elke week een vrimibo (als je kan)
- En werken in een Team vol Passie voor bier

## Sollicitatieprocedure

Wanneer je enthousiast wordt en wilt bijdragen aan de succesvolle ontwikkeling en de constante groei van Brouwerij Durs, zetten wij het bier alvast koud om deze tijdens de sollicitatiegesprekken samen open te trekken en elkaar beter te leren kennen. Stuur een goede motiverende brief, jouw CV en verdiep je nog even wat verder in wie we zijn en hoe jij hierin past. Je mag de motivatie en CV sturen naar [maarten@durs.nl](mailto:maarten@durs.nl) t.a.v. Maarten en Jette de Keijzer

